**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАКТИКИ ДОПРОСА**

**Карагодина И.В.**

Студентка 3 курса направления 40.03.01

«Юриспруденция» Юридического института

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Научный преподаватель: **Щербалёв А.А.**

Ассистент кафедры уголовного права и процесса

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

Допрос является одним из важнейших этапов уголовного судопроизводства, и его эффективность во многом зависит от правильного применения психологических методик и тактик. Психология играет ключевую роль как в процессе получения информации, так и в создании нужного психологического климата для взаимодействия с допрашиваемым. В данной статье рассмотрим основные психологические основы, которые лежат в основе тактики допроса.

Первым шагом в проведении допроса является понимание психологии человека, который подвергается допросу. Психологические характеристики личности, такие как уровень интеллекта, эмоциональная устойчивость, личные тревоги и особенности характера, могут значительно влиять на поведение человека во время допроса. Например, лица с низким уровнем тревожности могут быть более открытыми для общения, в то время как у эмоционально неустойчивых людей возможны конфликты или отказ от взаимодействия.

Одним из основных принципов успешного допроса является создание доверительного отношения между допросчиком и допрашиваемым. Психологи утверждают, что когда человек чувствует себя в безопасности и воспринимает допросчика как союзника, он более склонен делиться информацией. Доверие можно установить через активное слушание, эмпатию и проявление искреннего интереса к объяснениям допрашиваемого.

Большая часть общения происходит невербально. Допросчик должен быть внимателен к жестам, мимике и позе допрашиваемого, так как эти сигналы могут указывать на уровень его открытости или скрытости. Правильное использование собственных невербальных сигналов, таких как открытая поза, поддержание зрительного контакта и согласительная мимика, также может создать более комфортную атмосферу для допрашиваемого.

Тактика допроса включает в себя различные методики, которые могут быть использованы в зависимости от ситуации. Вопросы могут быть открытыми или закрытыми, провокационными или уточняющими. Например, открытые вопросы побуждают допрашиваемого давать более развернутые ответы, тогда как закрытые вопросы могут помочь уточнить конкретные моменты. Мастера допроса используют комбинацию этих методов, чтобы направлять разговор и выявлять важную информацию.

В некоторых случаях допросчики могут применять техники манипуляции, основанные на психологических принципах. Например, создание ощущения вины или страх быть наказанным могут подтолкнуть допрашиваемого к признаниям. Однако важно помнить, что применение манипуляций должно быть этичным и в рамках закона, чтобы избежать негативных последствий как для правосудия, так и для самого допросчика.

Допросчик может попытаться установить доверие с допрашиваемым, чтобы тот чувствовал себя в безопасности и был более склонен к откровенности. Это может включать в себя использование таких техник, как: эмпатия (понимание и принятие эмоций допрашиваемого, создание ощущения, что его переживания важны), активное слушание (показать, что допросчик заинтересован в его словах, задавая уточняющие вопросы и демонстрируя внимание).

Слишком большое давление может приводить к сопротивлению, но его правильное применение может побудить допрашиваемого к откровенности. Это включает в себя: угрозы (открытые или косвенные угрозы последствий, таких как уголовное преследование или негативные последствия для репутации), временные рамки (создание ощущения срочности, например, путем указания на необходимость быстрого принятия решений). Нормы УПК РФ, закрепляющие порядок проведения допроса в отношении различных участников уголовного процесса, закрепляют обязательные правила допроса, не допуская применение насилия и угроз, создания опасности для жизни и здоровья лиц, участвующих в допросе, оставляя право выбора вариантов психологических тактик.

Допрос – это стрессовая ситуация, и реагирование человека на стресс может существенно варьироваться. Некоторые люди могут «замкнуться» и не отвечать на вопросы, в то время как другие могут вести себя агрессивно. Допросчику важно уметь распознавать эти эмоциональные реакции и адаптировать свою тактику в зависимости от состояния допрашиваемого.

Таким образом, можно сказать, что психологические основы тактики допроса представляют собой комплексный подход, который включает понимание человеческой природы, социально-психологические техники взаимодействия, использование вербальных и невербальных методов общения и управление эмоциями. Успех допроса зависит не только от технических навыков допросчика, но и от его способности взаимодействовать с человеком как с личностью, учитывать его психоэмоциональное состояние и создавать доверительные отношения.

**Список использованных источников**

1. Буравцова, А. М. Психологические аспекты допроса / А. М.

Буравцова, М. Н. Буравцов. — Текст : непосредственный // Юный ученый. — 2023.

1. Агафонов В. В., Газизов В. А., Натура А. И. Криминалистическая техника. М: Юрайт, 2023
2. Ян Е. И., Баянов А. И., Лушечкина М. А. Криминалистика в 5 томах. Том 4. Криминалистическая тактика. М: Юрайт, 2023
3. Криминалистическая тактика / под ред. А. Г. Филиппова. М: Юрайт, 2023
4. Криминалистика. Криминалистическая тактика / под ред. Л. Я. Драпкина. М: Юрайт, 2024
5. Александров И. В. Криминалистика: тактика и методика. М: Юрайт, 2024